

JOB OFFER: TALENT SCOUT

Company Description:

[Inkdome](#) è la piattaforma che connette utenti e tatuatori. Tramite il nostro Assistente Virtuale consigliamo a migliaia di utenti i tatuatori perfetti per la propria idea di tatuaggio, guidandoli nella vastità di artisti presenti sul mercato. Una volta scelto l'artista preferito, Inkdome mette l'utente in contatto diretto con l'artista e lo supporta fino alla prenotazione del tatuaggio. Accelerati presso la prestigiosa Luiss EnLabs, la nostra mission è diventare il tattoo studio virtuale più grande del mondo: una rete di artisti di alta qualità per un tatuaggio impeccabile. Inkdome è il simbolo di un lifestyle creativo, ambizioso, coraggioso, che si ispira a marchi rivoluzionari come Diesel, e sogna un mondo in cui l'arte regna sovrana. In poco più di 12 mesi sul mercato, abbiamo generato un fatturato per i nostri tatuatori di +220mila euro, avendo registrato +10mila utenti e collaborando con +200 tatuatori per ora solo in una piccola parte del nord e centro Italia. In questo momento stiamo completando la nostra raccolta di capitali da 250mila euro (ci trovi su [Mamacrowd!](#)), con la quale continueremo ad espanderci a livello nazionale ed internazionale, a partire dalla Spagna. Inkdome è una startup in forte crescita e che punta a diventare il player #1 in Europa per il mondo del tattoo entro i prossimi 3 anni. Per questo siamo alla ricerca dei migliori talenti su cui costruire il team dirigenziale di domani. Siamo un team giovane: andiamo dai 23 ai 29 anni. Abbiamo un bagaglio di esperienze eterogeneo, cosa che arricchisce le nostre discussioni: c'è chi ha studiato fino ad ottenere un dottorato e chi ha cominciato a lavorare sin dai 18 nell'azienda di famiglia. Anche le nostre personalità sono variegate: in ufficio siamo 2 maschi e 2 femmine, 1 introverso e 3 estroversi, ma tutti uniti dalla stessa passione e dalla stima reciproca. Le giornate in ufficio sono molto informali e ci si diverte molto, tra battute reciproche e con le altre startup del coworking, ma non manca mai l'impegno, guidato da una convinzione profonda di tutti noi che Inkdome può diventare qualcosa di grande e di cui saremo fieri quando ci guarderemo indietro fra 10 anni.

Job Description:

Siamo alla ricerca di un professionista con una conoscenza approfondita del mondo dei tatuaggi e spiccate capacità commerciali che ricopra il ruolo di talent scout: ricerca e selezione dei migliori artisti in circolazione, gestione della contrattazione con i tatuatori interessati ad entrare nella rete di Inkdome, gestione del portfolio di artisti di Inkdome.

Responsibilities:

- Mappare i migliori tatuatori per ogni stile nelle città in cui Inkdome è attivo
- Contattare gli artisti selezionati via social media, contatto telefonico o incontro nelle convention
- Definire il ranking degli artisti presenti in una città seguendo le richieste degli utenti
- Gestione della relazione con gli artisti di Inkdome: supporto al download dell'app di Inkdome, risoluzione problemi tecnici, invio fatturazione del mese corrente.
- Sponsorizzazione degli artisti nelle convention di settore (creazione insieme al grafico di banner che promuovono l'artista e consegna durante le convention)
- Identificare e sviluppare servizi aggiuntivi da offrire ai tatuatori di Inkdome, es. sviluppo di un portale per acquisti di gruppo, scambio tra gli artisti in diversi studi, ecc.

Requirements:

- comprovata esperienza/conoscenza per il mondo del *tattoo*
- eccellenti capacità *commerciali* e relazionali
- capacità di *leadership* nello sviluppo di nuove linee di business
- C1 in lingua inglese

Key Soft-skill sought (the “one and only”!):

- Essere socievoli e in grado di ispirare fiducia in un progetto

Plus:

- tatuato/a (più ne hai meglio è!)
- precedente esperienza in startup
- ottimo utilizzo della lingua spagnola, scritta e parlata
- buon utilizzo della lingua inglese, scritta e parlata
- background di studi economico o umanistico
- C1 in lingua spagnola

What do we offer:

- preferibilmente cerchiamo una persona che non abbia compiuto ancora 30 anni per un contratto di stage di 3 mesi retribuito da inserire poi con contratto di apprendistato da 30 ore settimanali con la seguente retribuzione: 19mila euro circa (1100 nette) il primo anno, 22mila circa il secondo anno e 38mila il terzo.
- Esperienza lavorativa in una startup innovativa in rapida crescita e accelerata da LuissEnlabs (Milano), il più importante acceleratore d'impresa in Italia
- L'opportunità di accrescere le proprie skills commerciali e di sviluppo business
- La chance di lavorare in un settore incredibilmente "cool" come quello del tatuaggio, dove è possibile dare massimo sfogo alla creatività e all'arte in tutte le sue forme
- - La possibilità di lavorare con un team giovane, dalle competenze eterogenee e molto ambizioso. Il team in questo momento è composto da 2 co-founders, 2 dipendenti, 3 sviluppatori, 2 collaboratori esterni negli ambiti di video-making e graphic designer.

Mandare il proprio CV e una lettera motivazionale all'indirizzo alessandro@inkdome.com